

Engedjék meg, hogy bemutatkozó oldalunkon néhány szóban beszéljek céljainkról, elképzeléseinkről, vagyis arról, hogyan is képzeljük el a „**redőnyözést-ablakozást**”, amivel tulajdonképpen foglalkozunk.

Cégünk mottója, amit logónkba is belefoglaltunk: „**az elégedett ügyfél a legjobb reklám**”. Nem akarunk rövid idő alatt meggazdagodni, hanem olyan céget akarunk működtetni, amelyik meghatározó tud lenni régióinkban az adott szakmában. Nem házalunk, nem zargatunk senkit otthonába, hogy redőnyt tukmáljunk rá.

Célunk az, hogy minél több **elégedett ügyfelünk** legyen. Mégpedig azért, mert úgy gondoljuk, hogy az elégedett ügyfél máskor is nálunk vásárol és ajánl másoknak, így maguk az ügyfelek reklámoznak minket. Nincs is annál szebb és megnyugtatóbb érzés, mint amikor az ügyfél úgy hív fel, hogy az ismerőse ajánlott, mert nagyon meg volt velünk elégedve.

Természetesen ehhez az kell, hogy megfelelő **minőségben, piacképes áron, és rövid határidővel**

dolgozzunk, de nagyon fontos, hogy **ezek közül egyik sem mehet a másik rovására**

- Igyekszünk a piacon fellelhető legjobb minőségű árut beépíteni ügyfeleinknél. Megkeressük és alkalmazzuk a technikai újításokat, mert úgy gondoljuk, hogy ennek a szakmának is haladnia kell a korral.
- Attól, hogy valami újabb technológiával készült, még nem jelenti azt, hogy sokkal drágábbnak is kell lennie. Olyan újításokat vezetünk be termékeinknél, melyek ügyfeleinknek minőségben nyújt jobbat megfizethető és elérhető áron.
- Az elérhető ár azonban nem azt jelenti, hogy mi vagyunk a legolcsóbbak. De igyekszünk termékeinket piacképes áron forgalmazni, szem előtt tartva azt, hogy nem mindig a legolcsóbb a legjobb. Az ár nem mehet a minőség rovására és a minőséget sem szabad azért csökkenteni, hogy árat tudjunk tartani.
- A határidőket be kell tartani. Igyekszünk rövid határidővel dolgozni és ügyfeleinkkel pontosan egyeztetjük a szerelési időpontot.

Keressen minket bizalommal. Kérésére házhoz megyünk és a **helyszíni felmérés** alkalmával munkatársunk segítségével meg tudjuk beszélni, hogy mi az a termék, amire Önnek igazán szüksége van, valamint a méretek alapján egy

pontos árat

is ki tudunk számolni. Mindez Önnek nem kerül semmibe. Amennyiben termékünk minőségével, az árral, vagy csak egyszerűen személyesen velünk nincs megelégedve, nem vagyunk Önnek szimpatikusak, nem kell semmit sem rendelnie nálunk,

a helyszíni felmérés teljesen ingyenes

(az ingyenes felmérés Pécs és vonzáskörzetére érvényes, vagy vidéken függ a megrendelés nagyságától)

▪

Reméljük, kínálatunkban megtalálja a megfelelő terméket és hamarosan Önt is elégedett ügyfeleink között tisztelhetjük.

György Attila

tulajdonos